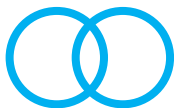




Braycom

Partner for Partners

Expande tu capacidad y especialización para capturar negocios



Partner for Partners rompe con el paradigma del partner como competidor al convertirnos en tu aliado estratégico, poniendo a tu alcance servicios profesionales en la preventa y la posventa.

Partner for Partners complementa tu capacidad, especialización y procesos para capturar más negocios minimizando riesgos, asegurando el éxito, dando lugar a un negocio recurrente e incremental.

Por otra parte, Partner for Partners se convierte en un aliado único al consolidar todos los requerimientos de ingeniería y comerciales relacionados con productos de los principales fabricantes como Cisco, Arbor, VMWare, DataCore Palo Alto, FortiGate, EMC, Riverbed, etc.

Beneficios

Aumenta tu capacidad

Braycom aumenta tu capacidad técnica y comercial al poner a tu alcance nuestros RRHH especializados apoyándote en la preventa y posventa de proyectos de tecnología.

Expande tu especialización

Cuenta con la especialización de nuestros ingenieros, avalada por certificaciones de fabricantes, complementando tu know-how en los proyectos en los que nos involucre.

Aprovecha nuestros procesos

Ponemos nuestra metodología y procesos a tu alcance para asegurar la eficiencia y efectividad en el manejo de tus proyectos.

Minimiza los riesgos

Al apoyarte en nuestra experiencia en ingeniería e implementación, minimizas los riesgos asociados a proyectos complejos.

Mejora tu eficacia

Trabajando en conjunto garantizamos el éxito en todos los proyectos

Accede a un negocio recurrente e incremental

La eficiencia y eficacia del trabajo conjunto conduce a clientes satisfechos y por ende recurrentes. Nuestro equipo te ayudará a generar negocio incremental a través del enfoque de venta consultiva.

Confianza

La confianza sustenta el modelo de negocio de Partner for Partners. No es sólo un valor proclamado como "cliché", sino la condición inviolable para el funcionamiento de este modelo. Desde hace más de 10 años que los Partners más relevantes de la industria de Argentina y Chile confían en Braycom.

"Cuando comenzamos con este modelo muchos partners veían nuestra propuesta con escepticismo y desconfianza, sólo bastó el primer negocio en conjunto, para convertirnos en un socio estratégico"



Ing. Martin Marino

CEO | Braycom

Casos de Negocio

Caso 1

"Tengo un cliente que confía en nosotros y nos demanda una solución que está fuera de nuestro know-how"

Braycom te brinda la consultoría de venta sin costo, elabora el diseño de la solución y el Bill of Materials. Si el Proyecto se concreta, Braycom realizará la implementación "llave en mano". Este servicio es el único que tendrá costo, y sobre el que el Partner también podrá marginar como si fuese un producto más que le vende a su cliente

Caso 2

"Necesito que la solución que vendí sea implementada por personal certificado y avalado por el fabricante"

Braycom cuenta con ingenieros certificados en tecnologías avanzadas de los principales fabricantes.

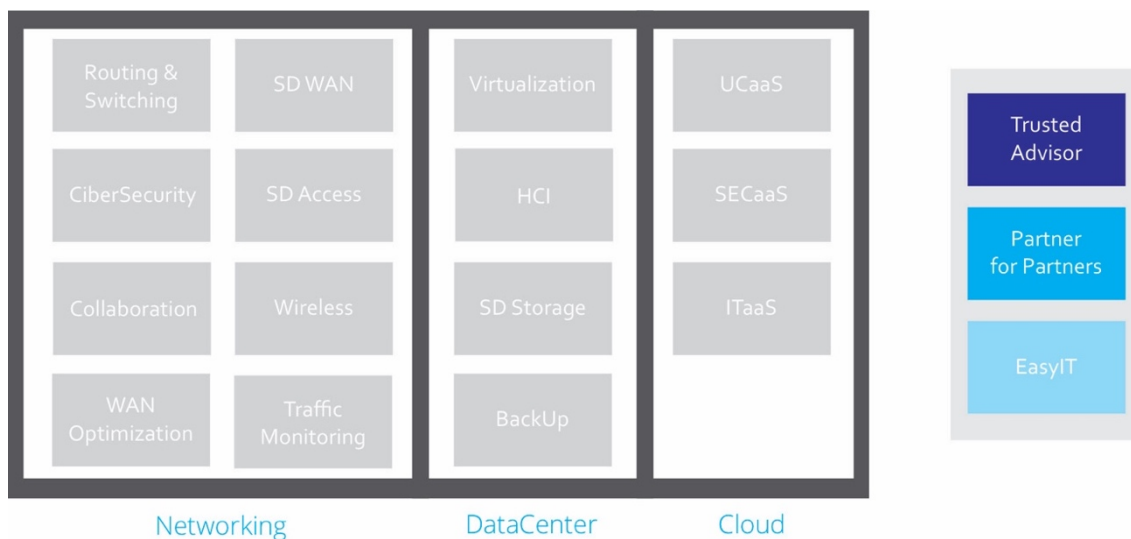
Caso 3

"Tengo un cliente que necesita un abono de mantenimiento y soporte. No cuento con la estructura para brindar tal servicio"

EasyIT es el servicio de soporte y mantenimiento que los partners pueden revender a sus clientes. EasyIT cuenta con mesa de ayuda, sistema de gestión de incidentes, 0800 y monitoreo.

Tecnologías

Nuestra cartera de Servicios Profesionales abarca las siguientes tecnologías

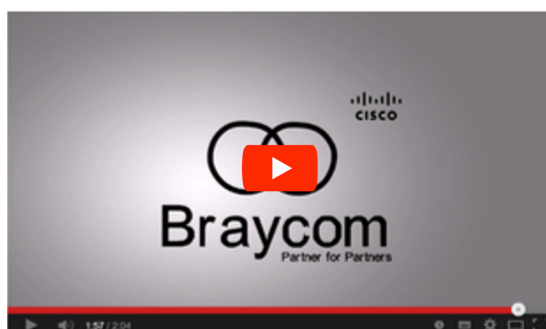


Marcas

Estas son las principales marcas con las que trabajamos.



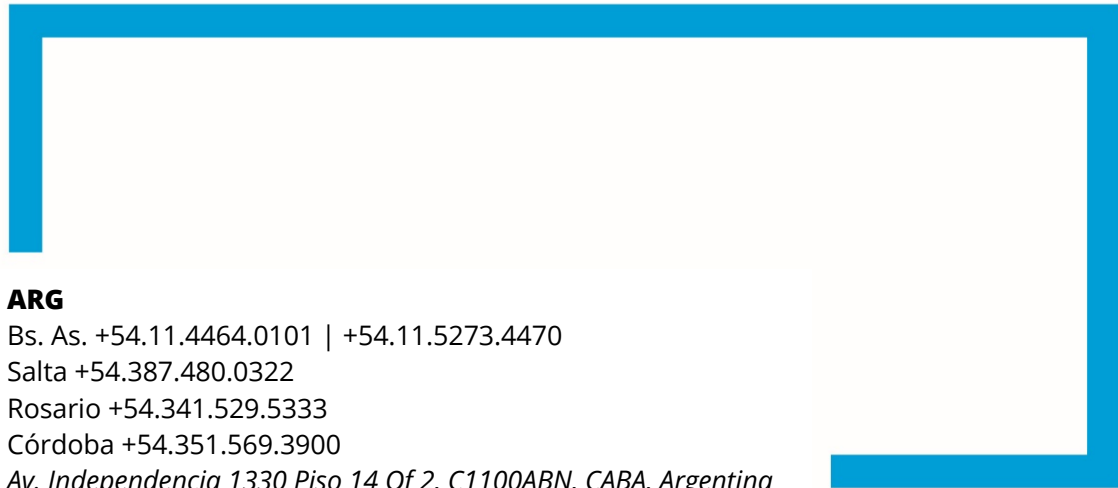
Partner for Partners en 2'



<http://p4p.braycom.com/>



Partner for Partners el mejor aliado para hacer crecer tu negocio



ARG

Bs. As. +54.11.4464.0101 | +54.11.5273.4470

Salta +54.387.480.0322

Rosario +54.341.529.5333

Córdoba +54.351.569.3900

Av. Independencia 1330 Piso 14 Of 2, C1100ABN, CABA, Argentina

CHL

+56.2.2938.1332

Santiago de Chile

COL

+57.1.580.1333

Bogotá

USA

+1.786.358.6100

1000 NW 57th Ct, Suite 1040, Miami, Florida 33126, USA

in f

Make **IT** Happen
braycom.com